

Der Elektromobilität gehört die Zukunft. Möchtest du gerne in eine inspirierende Welt, geprägt von Mobilität, Energie und Digitalisierung eintauchen? Bei swisscharge.ch, einem jungen dynamischen Unternehmen, bekommst du die Chance dazu!

swisscharge.ch ist eine führende Elektromobilitätsplattform in der Schweiz mit internationaler Vernetzung. Wir setzen uns dafür ein, dass der Alltag mit einem Elektroauto so einfach wie möglich wird und ermöglichen einen sorglosen und wirtschaftlichen Betrieb der Ladeinfrastruktur. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir nach Vereinbarung eine/n

Key Account Manager / Sales (m/w/d) 60-100%

In dieser Schlüsselrolle hast du die Chance, dich in einer Zukunftsbranche zu einem E-Mobility Spezialisten zu entwickeln. Um in deiner Rolle erfolgreich zu sein, muss du hervorragend kommunizieren können und in der Lage sein, Kundenbedürfnisse schnell zu erfassen und Wege zu finden, diese Bedürfnisse zu erfüllen.

Dein Aufgabenbereich

- Betreuung und Entwicklung von unseren B2B Kunden
- Management und Weiterentwicklung des Kundenpflegeprozesses
- Akquise von neuen B2B Kunden aus den Sektoren Immobilienwirtschaft, Mobilität, Industrie
- Konzeption und Realisierung von kundenspezifischen Lösungen für E-Mobility Provider (EMP) und grössere Ladestationsbetreiber (CPO)
- Erfolgreiche Bearbeitung von Ausschreibungen im privaten und öffentlichen Sektor
- Netzwerkpflge zu Marktpartnern sowie Verbänden

Dein Profil

- 3+ Jahre Erfahrung als Client Relationship Manager:in, B2B Sales Manager:in, Key Account Manager:in oder Business Development Manager:in für ein digitales Produkt / SaaS-Unternehmen
- Aus- und Weiterbildung im betriebswirtschaftlichen oder technischen Bereich (HF/FH/Universität oder vergleichbarer Abschluss)
- Fundiertes Wissen im Projektmanagement
- Analytische und proaktive Denk- und Handlungsweise
- Gute IT-Kenntnisse und ein Flair für digitale Medien
- Muttersprache Deutsch oder Französisch (Kenntnisse in anderen Landessprachen von Vorteil) mit guten Englischkenntnissen
- Kommunikativer Teamplayer

Unser Angebot

Wir bieten dir eine Tätigkeit mit hoher Eigenverantwortung sowie Mitgestaltungsmöglichkeit in einem jungen, dynamischen Start-up Umfeld. Du arbeitest bei uns im Büro in Baden (AG) oder Gossau (SG) sowie teilweise bei Kunden oder im Homeoffice.

Interessiert?

Wir freuen uns auf deine Bewerbung per E-Mail an moritz.fischer@swisscharge.ch